

平成 22 年 12 月 2 日

各 位

株式会社ソフィアホールディングス  
代表取締役社長 村 田 篤 紀  
株式会社ソフィアモバイル  
代表取締役社長 志 村 明 彦

## ソフィアモバイル、eXpansys 社との販売パートナーシップ契約締結に関するお知らせ

株式会社ソフィアホールディングス（本社：東京都新宿区、代表取締役社長：村田 篤紀）の 100% 子会社、株式会社ソフィアモバイル（本社：東京都新宿区、代表取締役社長 志村 明彦/以下「ソフィアモバイル」）は、平成 22 年 12 月 1 日に公表しております「ソフィアモバイル SIMフリースマートフォン販売事業開始のお知らせ」のとおり、新事業として開始いたしましたスマートフォン販売事業（SIM フリー携帯及び携帯端末向け SIM サービスの販売）のサービス体制の強化に向けて、ロンドン証券取引所に上場（コード：XPS）しており、世界 100 カ国以上の国々でスマートフォン等をオンラインショップで販売している eXpansys 社（本社：ロンドン）と販売パートナーシップ契約を締結いたしました。

### <eXpansys 社との販売パートナーシップ契約の概要>

eXpansys 社がラインアップするスマートフォンを、ソフィアモバイルが日本国内において販売するものです。

ソフィアモバイルは eXpansys 社と相互協力を行いながら、eXpansys 社がラインアップする最新の優れたスマートフォンや日本未発売商品等、世界でヒットしているスマートフォンを積極的に日本のユーザーに提供してまいります。

また、日本市場の情報をソフィアモバイルが eXpansys 社に提供する事で、より日本のトレンドにあった商品を eXpansys 社の世界的ネットワークを使い調達する事が可能となります。

### <eXpansys 社との販売パートナーシップ契約によるメリット>

#### (ユーザーのメリット)

今回の販売パートナーシップ契約締結により、ユーザーはソフィアモバイルのサイトで注文すれば商品はソフィアモバイルより出荷されるため、従来より遥かに短い時間にお届けする事が可能となるとともに、本体価格以外の費用(関税・送料等)についても抑えることが出来ます。

#### (eXpansys 社のメリット)

今回の契約により、より多くの日本のお客様に eXpansys の商品を提供出来るようになります。

#### (ソフィアモバイルのメリット)

ソフィアモバイルが日本の市場で人気のあるスマートフォンや今後ヒットするであろうスマートフォンを香港の eXpansys 社より一括して供給を受ける事で、調達コストとオペレーションコストを低く抑え、よりスピード感のある事業展開が可能になります。

このように、ソフィアモバイルは SIM フリースマートフォンを日本市場に強力的に供給・販売することで、モバイル市場のグローバル化に貢献し、日本のお客様が世界で最高の製品を世界で最高品質のネットワークサービスでご利用いただける環境作りに貢献してまいりたいと考えております。

■お問い合わせ先

会 社 名：株式会社ソフィアモバイル

代 表 者：代表取締役社長 志村 明彦

所 在 地：東京都新宿区新宿1-32-11 山口ビル6F

設 立：2007年2月

事業内容：デジタルサイネージの電子POP端末開発からシステム提供等

電子機器の開発、製造、販売、修理、保守ならびにコンサルティング等

資 本 金：49,950,000円

T E L：03-6380-6922

F A X：03-5367-0656

U R L：<http://smobi.jp>

※文中の社名、商品名は、各社の商標または登録商標です。